Энергетический переход: как правильно войти и успешно пройти?

Веселов Ф.В., к.э.н., зам. директора ИНЭИ РАН

Заседание Комиссии по энергетическому праву Московского отделения Ассоциации юристов России

Москва, декабрь 2020 г.



Энергопереход. Эволюция понятия.



Энергетический переход – естественный процесс структурной перестройки в энергетике под влиянием НТП: новые технологии позволяют более широко использовать новые энергоресурсы

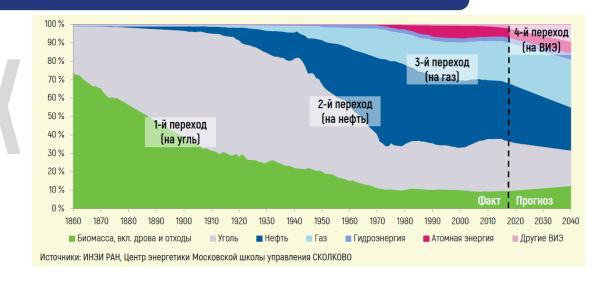
Критерий Энергоперехода - изменение доли хотя бы одного из энергоресурсов за 10 лет на 10%

Начавшийся в мире энергопереход осуществляется все более интенсивно под влиянием приоритетов национальных энергетических политик:

- энергетическая безопасность
- эффективность и доступность энергоснабжения
- сдерживание/снижение экологической нагрузки, включая реализацию глобальной климатической повестки



В результате энергопереход рассматривается, как процесс трансформации энергетики и электроэнергетики, нацеленный на реализацию целей устойчивого развития стран и мира в целом.







8 достойная работа и экономический





















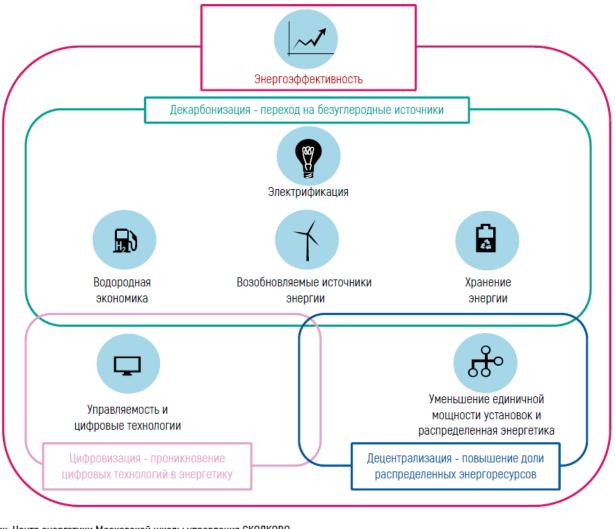
















Разные драйверы перехода к «новой» энергетике в разных странах

| EC | Рост потребления первичной энергии 2008-18 | Рост производства электроэнергии 2008-18 | Душевое потребление электроэнергии 2018 | Производство ТЭР к конечному потреблению 2018 | Импорт ТЭР к собственному производству 2018 | Доля угля в производстве электроэнергии 2018 20,1% | Ключевой неклиматический дрвйвер Энергетическая безопасность |
|----------|---|---|--|---|---|--|--|
| <u> </u> | 41,4% | 105,9% | 2,5 | 124% | 32% | 66,4% | Выбросы локальных загрязнителей |
| Индия | 44,1% | 87,3% | 0,6 | 95% | 72% | 73,4% | Энергетическая бедность |
| Россия | 18,5% | 7,2% | 6,4 | 288% | 2% | 15,6% | ТЭК - инфраструктура, а не локомотив роста экономики |
| | Эмиссия ПГ от энергетического использования 1990-2018 | Эмиссия ПГ, в ЗИЗЛХ 1990-201 | Bl | ремкость снижен ВП эми | ие объемов | циональные вклады – снижение глеродоемкости ВВП 2030 к 2005 | Значимость климатического драйвера |
| EC | -21,7% | -26,7% | -3 | 3% - | 40% | | Высокая |
| Китай | 351,0% | - | -4 | 2% | - | -6065% | Средняя |
| Индия | 335,7% | | -1 | 0% | | -3035% | Низкая |
| Россия | -26,6% | -47,6% | -2 | 1% - | 30% | - | Низкая |



Энергопереход. Что требуется от государства

Четкое стратегическое целеполагание, определяющее систему технологических приоритетов Непротиворечивая система целей и задач экономической, энергетической и климатической политики государства (в перспективе – их синтеза)

Активная инвестиционная политика

Прямые инвестиции в новые технологические направления, особенно на стадиях НИОКР и пилотирования технологий, снижающие риски энергетических компаний и ускоряющие переход к стадии серийного производства/тиражирования технологий и комплексных решений

Гибкая ценовая политика

Адаптация структуры и правил рынка к изменению структуры и эластичности спроса и предложения Баланс между

- требованиями коммерческой окупаемости инвестиций и
- готовностью потребителей платить более высокую цену за более чистую энергетику

ин Эй

На пороге Энергоперехода. Сумбур целеполагания

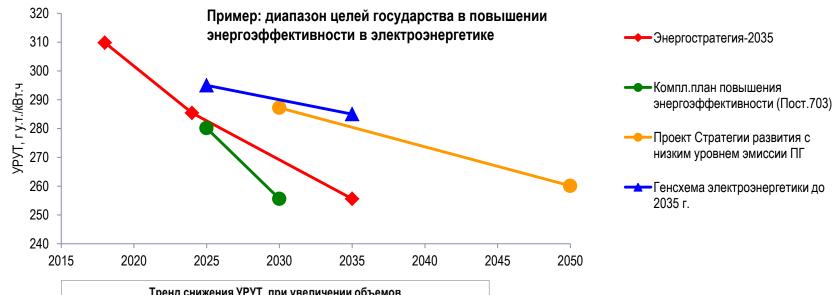


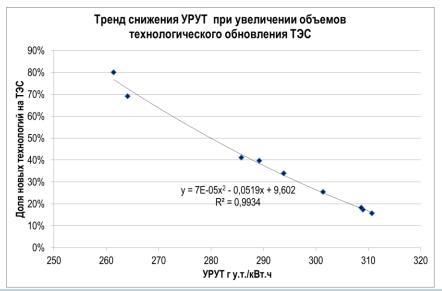
Система стратегического планирования в РФ в настоящее время не обеспечивает эффективное целеполагание. «Сумбур целеполагания» связан с целым рядом факторов:

- отсутствуют методическая база разработки основных документов стратпланирования, касающихся ТЭК, и регламент их синхронизации
- документы, касающиеся климатической повестки, не интегрированы в систему стратпланирования, не определена их роль в иерархии стратегических документов
- отсутствует отраслевая детализация климатических ограничений для учета в отраслевых схемах, причем не только в ТЭКе
- возможно требуются новые форматы более интегрированных документов, увязывающих цели экологии, экономики и энергетики (аналогично national climate and energy plans в странах EC)
- принятие решений по частным вопросам структурной перестройки в энергетике не согласовано с параметрами документов стратпланирования
- уровень экономической обоснованности целевых показателей развития энергетики (анализ затрат и выгод для экономики, потребителей, энергетического бизнеса) остается низким.

И сколько при этом можно потерять. Пример повышения энергоэффективности в электроэнергетике







Экономические последствия:

- снижение УРУТ на 1 г у.т./кВт.ч потребует ~ 100 млрд рублей
- при этом ввод 1 ГВт ПГУ будет снижать спотовую цены ну РСВ на 1,4-3,3% в разных ОЭС 1 ценовой зоны
- но с учетом дополнительного роста НВВ тепловой генерации для реализации интенсивной программы обновления это потребует существенного роста платы за мощность,
- платой за повышение энергоэффективности будет рост среднеотпускной цены на 1-1,5% выше инфляции до 2035 года



Туда ли мы идем без компаса? Пример ВИЭ

| 2009 год | Распоряжение Правительства 1-р по поддержке ВИЭ | - Целевой показатель доли ВИЭ в балансе электроэнергии 4,5% к 2024 году не выполнен |
|---|--|--|
| 2013-2024 годы | Запуск программы поддержки проектов ВИЭ (ВЭС, СЭС, мГЭС) на оптовом рынке – ДПМ ВИЭ | + На конкурсной основе обеспечено проектное финансирование проектов на 5,4 ГВт - Отбор по частному критерию (СарЕх) не обеспечивает оптимальности по общей стоимости (с учетом КУИМ и ОрЕх) |
| 2014 год | Предложения к формированию дорожной карты развития ВИЭ до 2035 года (НИР Минэнерго России) | - долгосрочная стратегия и дорожная карта развития ВИЭ не разработаны - отсутствует системная поддержка для технологий биоэнергетики, ВИЭ на розничном рынке. |
| 2025 год | Достижение «ценового паритета» с традиционной генерацией, выход на рыночную окупаемость проектов ВИЭ | - Не достигается |
| 2025-2035 годы | Запуск второй программы поддержки проектов ВИЭ ДПМ ВИЭ 2.0 | + На конкурсной основе будет обеспечено проектное финансирование проектов не менее, чем на 5 ГВт + Отбор по интегральному критерию одноставочной цены (аналог LCOE), учитывающему все факторы конкурентоспособности проекта - Объемы мощностей не обосновываются требованиями энергополитики и перспективных энергобалансов, а ограничиваются совокупным объемом платы за мощность |
| 2035 год Достижение «ценового паритета» с традиционной генерацией, выход на рыночную окупаемость проектов ВИЭ | | - Не достигается |

10 лет у порога. Все остальные уже там. Пример интеллектуальной энергетики



| 2003 год | США. Grid 2030 | | | | | | |
|----------|---|--|--|--|--|--|--|
| 2006 год | Евросоюз. European SmartGrids Technology Platform | | | | | | |
| 2009 год | Китай. Стратегический план до 2020 года Япония. The New Growth Strategy. Blueprint for Revitalizing Japan | | | | | | |
| 2010 год | Германия. The German Roadmap. E-ENERGY/ Smart Grid Канада. Canada's Energy Future to 2020 | | | | | | |
| | Индия. The Smart Grid Vision for India's Power Sector: A White Paper | Корея. Korea's Smart Grid Roadmap 2030 | | | | | |
| 2012 год | ФСК ЕЭС. Концепция интеллектуальной электроэнергетической системы России с активно-адаптивной сетью | + Системное видение трансформации ЕЭС России в условиях новых технологических возможностей - Не принята в качестве документа корпоративного стратегического управления, не стала основной для отраслевой программы трансформации ЕЭС | | | | | |
| 2014 год | ВеликобританияSmart Grid Vision and Routemap | | | | | | |
| | Минэнерго России. Рабочая группа по внедрению интеллектуальных энергетических систем | - В результате работы не запущено ни одного пилотного проекта | | | | | |
| 2015 год | Минэнерго России. Концепция реализации национального проекта «Интеллектуальная энергетическая система России» | - Национальный проект и дорожная карта его реализации не разработаны и не приняты | | | | | |
| 2018 год | Россети. Концепция цифровой трансформации 2030 | - Корпоративная программа, не охватывающая проч сегменты отрасли - Ориентирована на продвижение отдельных продуктов, но не комплексные решения по | | | | | |
| 2019 год | Минэнерго России. Ведомственный проект «Цифровая энергетика», Концепция цифровой трансформации ТЭК | трансформации энергосистемы - Не утвержден и не действует в качестве инструмента управления цифровой трансформацией | | | | | |

Работают ли прежние модели организации инвестиций и рынков в электроэнергетике?



Государство минимизировало прямое финансовое участие в поддержке новых технологий, переложив это на энергетический бизнес. Однако здесь есть ряд рисков, уже сдерживающих темпы развития новых технологий во всех сегментах электроэнергетики:

- компании с государственным участием (крупнейшие субъекты отрасли) находятся под прямым тарифным регулированием или под жестким госконтролем содержания инвестиционных программ. Это ограничивает возможности выделять достаточных инвестресурсов для новых, рискованных направлениях инвестиций, особенно – в новые технологии на начальных стадиях разработки;
 - корпоративный подход к инвестиционной активности в новой сфере часто усложняет реализацию комплексных технических решений, затрагивающих несколько компаний – отсутствует отраслевой интегратор таких решений;
- в минимальной степени охватываются потребители электроэнергии и тепла, являющиеся наиболее массовой и активной движущей силой «энергоперехода»;
 - у смежных отраслей (поставщики оборудования и цифровых решений) отсутствует целостное понимание масштабов внутреннего рынка, его структуры и темпов роста остается нерешенной задача межотраслевой координации спроса и предложения новых технологий и комплексных решений на их основе.

До сих пор технологические элементы «энергоперехода» рассматриваются исключительно в существующей системе рынков, их сегментов и рыночных агентов, тогда как масштабная трансформация энергосистемы может быть успешной только при синхронной трансформации старых рыночных моделей за счет:

- размывания границ между оптовым и розничными уровнем, в том числе за счет снятия ограничений по мощности их участников (поставщиков и потребителей)
 - формирования новых типов рыночных агентов «активных потребителей», микрогридов, виртуальных агрегаторов спроса и генерации при увеличении на порядки числа участников рыночных взаимодействий
- обеспечения реальной конкуренции на розничном рынке, измеряемой не количеством сбытовых организаций, а ростом объемов розничной генерации; в перспективе конкуренция на розничном рынке должна усилиться конкуренцией самих торговых площадок;
 - пересмотра подходов к ценообразованию на услуги сетевых организаций с увеличением возможностей для индивидуализации стоимости услуг и расширения зоны маржинального ценообразования в сетях

ин Эи

Выводы. Можно ли перестать догонять?

Для эффективного управления переходом к новой энергетике законодательная и нормативная база не может догонять технологии: темпы ее развития и адаптации должны быть выше темпов технологической трансформации, определяя ее вектор и не оставясь ее тормозом.

Четкое стратегическое целеполагание, определяющее систему технологических приоритетов

Адаптивность инвестиционных механизмов

Адаптивность рыночных механизмов и структуры рынков

Концепция («Белая книга») перехода к новой энергетике (как минимум – в электроэнергетике) – документ на стыке Энергостратегии, Прогноза НТР в ТЭК и Стратегии низкоуглеродного развития, определяющий:

- необходимость и приоритеты трансформации энергетики в условиях новых и будущих угроз и вызовов
- обоснованные пропорции развития новых технологических направлений (ВИЭ, накопители, водород, энергоэффективность, цифровизация и др.)
- систему целей для проработки в Генсхемах и корпоративных стратегиях
- Смягчение регуляторных требований и ограничений в части инвестиционных расходов энергетических компаний на прототипирование, пилотирование и тиражирование новых технологий и комплексных технических решений
- Создание постоянного канала инвестиционной поддержки новых технологий со стороны государства через комплексные научнотехнические программы и проекты полного инновационного цикла
- Опережающее законодательное определение новых моделей рыночных взаимодействий и их участников, с учетом мировой практики и опыта, а также результатов пилотных проектов
- Открытость к изменению сегментации и структуры рынков на оптовом и розничном уровнях, увеличению на порядки их участников
- Открытость к изменению состава сетевых услуг и моделей формирования их стоимости.



Институт энергетических исследований РАН

www.eriras.ru info@eriras.ru, erifedor@mail.ru

Спасибо за внимание!